

Rekordresultat för Norrskog





Norrskogs anställda och medlemmar förekommer ofta i olika typer av idrottstävlingar. Långlopp och skidåkning är populära idrottsgrenar och ett bra exempel är årets Stafettvasa där kvintetten Jonas Nilsson, P-A Östberg, Sven-Gunnar Ljungdahl, Jörgen Ingvarsson och Fredrik Wikström bildade ett Norrskogslag som hamnade på femte plats. Vi lyfter på sportkepsen!

Personalnytt

Johan Petrusson, inspektor inom Västgården, fyller 65 år i mitten av maj och går i pension. Till efterträdare har anställts **Tomas Mattsson** som varit tillfälligt anställd inom Östgården sedan drygt ett år tillbaka.

Bernt Lindström, inspektor inom Östgården, slutade i mitten av april efter många år hos Norrskog.

Nytt i Norrskog

Nytt i Norrskogs redaktionsråd består av **Gunnar Heibring**, **Anette Thelberg**, **Anders Ohlsson**, **Alpha Wikner** samt **Sidney Jämthagen**.

Redaktör: **Sidney Jämthagen**, 070-683 28 64, 063-51 09 72. E-mail: jamthagen@telia.com

Ansvarig utgivare: **Anders Ohlsson**, 0612-71 87 40, e-mail: anders.ohlsson@norrskog.se

Omslagsfoto: Omslagsfoto: Margit Höglund, skogsägare inom Gimåns skogsbruksområde passade på att diskutera Norrskogs verksamhet med inspektor Erik Björklund vid skogsbruksområdets årsmöte i Stavre.

Foto: Sidney Jämthagen

Ett händelserikt år



Rekordstor konkurrens. Och ett ekonomiskt rekordresultat. 2006 var ett händelserikt år i Norrskogs historia. Vd Nils Nilsson och avgående styrelseordförande Jan Holmberg gör några reflektioner över året som gått. Och tar en titt in i kristallkulan.

2006 är lagt till handlingarna. Vad är det första ni kommer att tänka på om året som gått?

Nils Nilsson: Att vi, på virkesmarknaden, haft ett väldigt tuft år ur konkurrenssynpunkt. Det har varit strid på kniven om timret, men trots det har vi lyckats bra med att skaffa det sågtimmer vi behöver till vår industri.

Jan Holmberg: Sen kan man inte komma undan att 2006 varit det bästa året i Norrskogs historia. Den konjunktur man i höstas trodde skulle vända neråt fortsatte istället uppåt. Dessutom känner jag mig glad och stolt över att vi, under 2005, lyckades sy ihop Norrskog Wood Products. Det gjorde att vi med vår industri kunde fånga upp den här högkonjunkturen som exploderade under 2006.

Rekordresultatet är glädjande. Samtidigt har Norrskogs virkesvolymen varit lägre än tidigare. Vad beror det på?

Nils: Kundernas lager av trävaror är otillräckliga samtidigt som det råder högkonjunktur i Europa och byggs massor, vilket driver upp priserna. Det betyder att svenska sågverk tjänat ordentligt med pengar i år. Vår egen industrirörelse redovisar till exempel ett resultat på 60 miljoner kronor efter finansiella poster. Men det betyder samtidigt att en av föreningens kärnverksamheter - virkesförmedlingen - utsätts för oerhörd press; konkurrenterna är aggressiva i sin prispolitik och jagar timmer på nya områden.

Jan: Och på avverkningssidan finns inte mer resurser. Alla kör maximalt och det är svårt att producera mer timmer än vad man gör just nu.

Nils: Vi får ändå vara nöjda med att vi lyckats hålla vår industri igång hela tiden, utan att stå stilla, vilket flera av våra konkurrenter tvingats göra.

Varför lyckades Norrskog – till skillnad från flera andra – med det?

Nils: Dels för att vi har trogna medlemmar som väljer att göra affärer med oss, medlemmar som inser vikten av att det finns en stark skogsägarägd industri i Mellannorrland. Jag måste också ge en stor eloge till Norrskogs personal - på alla nivåer -

som arbetat väldigt engagerat de senaste åren, väl medvetna om vikten av att hålla igång industrin.

Varför är Norrskog så mån om att bygga en egen sågverksindustri?

Nils: Det viktigaste skälet är att vi också i framtiden vill att det ska finnas en oberoende industrigruppering som kan betala marknadsmässiga priser för medlemmarnas timmer - även när det inte är högkonjunktur. Vi vill inte hamna i samma situation som på massaveden där några få stora och starka bolag har en mycket dominerande ställning.

Jan: Satsningen på NWP är ett sätt att trygga medlemmarnas framtida avsättning för sitt timmer.

All Time High för Norrskog i år. Ser ni några orosmoln i kristallkulan?

Jan: Det finns några förslag och debatter vi håller särskild koll på. En eventuell kilometerskatt skulle kunna slå förödande hårt mot inlandets skogsägare eftersom industrin finns vid kusten. Vi arbetar hela tiden med att ta fram konsekvensbeskrivningar som vi presenterar för politikerna innan något beslut fattas.

Om jag förstår er rätt ser ni mest ljusglimtar i kristallkulan?

Jan: Ja, skogen är en framtidsnäring! När jag köpte skog för många år sedan undrade folk om jag var ute efter problem. Idag är det status att ha skog. Det går upp för allt fler att skogen är en förnyelsebar resurs och idag är det guld värt.

Nils: Jag instämmer. Det är en rolig tid att syssla med skogsfrågor i denna positiva trend. År 2007 inleder vi med en översyn av fältorganisationen inom Norrskog. Och orsaken är inte att vi ska skära ner - utan att vi på bästa sätt ska bemöta skogsägarna i en tid av optimism och framtidstro.

Text: Stefan Sjödin

Fotnot: Hela intervjun med Nils Nilsson och Jan Holmberg kan ni läsa i Norrskogs årsberättelse.

Norrskogs bästa resultat någonsin

Skogsägarföreningen Norrskog gör ett koncernresultat på 75 miljoner kronor 2006. Det är det bästa resultatet sedan skogsägarföreningen bildades 1970. Den stora vinstgeneratorn har framför allt varit föreningens industrier i Norrskog Wood Products.

I resultatet finns 10 miljoner kronor avsatta till efterlikvid för medlemmar som levererat under året. Till medlemmarna kommer även 4 miljoner som insatsemission och 5 miljoner som ränta på insatser.

- Skogsägarna som levererat virke och vår personal i Norrskog och NWP som gjort ett jättejobb har stor del i detta resultat, säger Norrskogs ordförande Jan Holmberg.

NWP, med sina fyra sågverk, tre hyvlerier och en limträindustri, bidrar med 60 miljoner kronor till årets resultat.

- Norrskog gjorde en ökad satsning på träförädling i rätt tid. Nu kom vi precis in i en konjunkturuppgång för trävaror. Vi kan nu tryggt investera i förädlingen och garantera skogsägarna framtida avsättning och del i förädlingsvinsterna, säger Jan Holmberg.

	2006		2005	
	Norrskog Ek för	Norrskog Koncern	Norrskog Ek för	Norrskog Koncern
Nettoomsättning	1 071	1 554	1 077	1 423
Rörelsens kostnader	-1 061	-1 439	-1 078	-1 371
Resultatandel intressebolag	-	-	-	1
Avskrivningar enligt plan	-2	-31	-3	-33
Efterlikvid till medlemmar	-10	-10	-12	-12
Resultat efter avskrivningar	-2	74	-16	8
Resultat från finansiella poster	8	1	30	23
Resultat efter finansiella poster	6	75	14	31
Bokslutsdispositioner	2	-	6	-
Skatt	-1	-17	-5	-4
Resultat efter skatt	7	58	15	27

(Samtliga belopp angivna i Mkr)



Jan Holmberg



Anders Lindberg och Andreas Edholm förklarar förutsättningarna inför en intresserad skara skogsägare.



En skotare kommer lastad med ett lass grot

Skogsbränsle – någonting att brinna för?

Medelpads Östra skogsbruksområde har tillsammans med Sundsvalls skogsbruksområde bjudit in till skogsbränsledag på Hans Westlunds fastighet i Selånger.

Ett 50-tal medlemmar följde intresserat med ut i markerna för att tillsammans med Norrskogs planeringsinspektör Andreas Edholm, entreprenörer, SÅTAB och chefen på Sundsvalls Energi Anders Jonsson få en inblick i verksamheten.

Dagen inleddes i skogen för att se hur verksamheten går till. Därefter en värmande sopplunch på hembygdsgården och information från gästerna.

På den slutavverkade fastigheten - cirka fem hektar stor - var timret redan utkört men kvar fanns högarna med grenar och toppar som skall köras ut av en lätt modifierad skotare.

Marknaden för skogsbränsle förväntas bli enorm. Redan byggda och planerade värme och kraftvärmeverk längs norrlandskusten och i Stockholmsregionen gör att enligt Anders Jonsson torde en bristsituation kring bränslet uppstå och därav en förväntad prisstegring. Jonsson förklarade också att fastbränsle inte alltid är skogsbränsle. I Sundsvall byggs Korstaverket ut, men

det verket är inte speciellt anpassat för att eldas med hushållssopor och tål ingen större inblandning av skogsbränsle. Däremot finns några mindre anläggningar ute i kommunalscentra anpassade för skogsbränsle. Anders Lindgren från SÅTAB redogjorde för företagets organisation och resurser och det samarbete man har med Norrskog. Andreas förklarade dom förutsättningar som bör finnas på fastigheten/fastigheterna för att Norrskog ska kunna ta ut grot. Viktigt förutom bra bärighet och korta skotningsvägar är att skogsägaren redan vid kontraktstäckandet kommer överens om att avverkningen skall ske så att skogsbränsle kan tas ut.

Samhällsekonomiskt är skogsbränsle en bra affär, huruvida den är det för den enskilde skogsägaren är någonting för Norrskog att förhandla fram.

Text och foto:
Per Dahlin

– På årsmötet kan jag göra min röst hörd

Margit Höglund är en av skogsägarföreningen Norrskogs över tretton tusen medlemmar.

Nytt i Norrskog träffade henne och hennes man Lars när Gimåns skogsbruksområde - under rutinerade Urban Falkeströms ledning - klubbade igenom sitt årsmöte i Stavre bygdegård.

- I Norrskog har alla medlemmar en röst. Den röst-rätten utövar medlemmen på skogsbruksområdets årsmöte så för mig är det en självklarhet att besöka årsmötet, menade Margit.

Göran Eriksson är ordförande i Gimåns skogsbruksområde. Tillsammans med inspektörerna Erik Björklund och Mattias Olofsson kunde Göran berätta för medlemmarna i fullsatta Stavre Bygdegård, att området under det senaste verksamhetsåret tillfört Norrskogs virkesfångst över 100 000 fastmeter virke. Förmodligen mest av alla områden.

- Vi har även satt 131 000 plantor, förmedlat 87 000 plantor, markberett 175 hektar och röjt 150 hektar, berättade Erik Björklund.

Det var siffror som imponerade på Margit Höglund



Margit Höglund var en av många norrskogare som tog chansen att besöka något av Norrskogs årsmöten.

och de andra medlemmarna.

Tidigare under kvällen hade Valerik Pokosta, Anders Warg och styrelseledamoten Nils-Ingemar Gohde informerat om Norrskogs positiva siffror. Cirka 75 miljoner i vinst imponerade det också. Ännu gladare miner sågs i samlingslokalen när trion redovisade att föreningen betalat cirka 50 kronor per kubikmeter över prislistan för virket från skogsägarna. Pengar som skogsägarna således redan fått i fickan.

- Det är viktigt att som medlem och skogsägare hålla sig informerad om vad som händer och sker. Det är också trevligt att träffa andra skogsägare i bygden och Norrskogs anställda, summerade Margit sina intryck från årsmöte.

Text & Foto:
Sidney Jämthagen



Stavre är känt bland annat för duktiga plöjare och alpina skidåkare och jordgubbar - och att ha länets bästa fotbollsplan. Till det kan vi lägga att bygdens skogsägare har insett vikten av att ha en livaktig och väl fungerande skogsägarförening. Det kunde besökarna vid skogsbruksområdets årsmöte konstatera

En skog av möjligheter



En av de centrala delarna i Kraftsamling Skog är våra demonstrationsgårdar. Minst en fastighet i varje skogsbruksområde har valts ut till demonstrationsgård. Dessa gårdar kommer att fungera som centrum för våra skogs dagar och liknande aktiviteter till och med 2010.

På demonstrationsgårdarna kommer Norrskog tillsammans med gårdsvärden (markägaren) att arbeta utifrån skogsgårdens aktuella Mångbruksplan. Mångbruksplanen ligger som grund för de produktionshöjande åtgärderna som utförs för ökad lönsamhet.

På varje skogsgård väljs ett antal avdelningar ut där vi med hjälp av räkneexempel visar vilka effekter olika åtgärder får vid olika tidpunkter för både volymtillväxten och ekonomin. Likaså kommer vi här att visa på vilka effekter tillväxt och lönsamhet får om man väljer att inte göra en åtgärd.

Genom att delta på våra aktiviteter kan du som markägare höja dina egna kunskaper i

skogsskötsel. Ta sedan hem kunskapen till din egen fastighet och omsätt den där.

Ta med dina grannar och vänner! Alla, såväl medlemmar som icke medlemmar, är välkomna att delta vid våra aktiviteter. Vi kommer att erbjuda er skogsägare bland annat skogs dagar, studiebesök, temakvällar och studiecirklar.

Mer information om Kraftsamling Skog och vad som händer nära dig hittar du på www.norrskog.se alternativt www.kraftsamlingskog.se.

Text: Maria Boström
Foto: Sidney Jämthagen



Projektet "Kraftsamling skog" fick fin draghjälp med marknadsföringen på den internationella kvinnodagen den åttonde mars. Projektet leds av en "förstafemma" bestående av fem tjejer och dessa uppvaktades på kvinnodagen då de lyftes fram som bra exempel på "tjejer som tar för sig". Här är det representanter från Centerkvinnorna i Jämtland som i fotoblixtarnas sken överlämnar blommor, tårta och diplom till Maria Boström.

Erbjudande

till våra trogna

Norrskogsmedlemmar

NWP Byggprodukter erbjuder trogna Norrskogsmedlemmar att köpa hyvlat virke och biprodukter till förmånliga priser.

Det är hyvleriet i Forsa som kommer att ha hand om beställning och leverans. Du beställer, vi levererar till önskat NWP-verk: Hammerdal, Hissmofors, Ocke, Östavall eller Ljungaverk, eller hämta direkt i Forsa. Leverans och beställning kan ske 3 gånger per år 2007 enligt följande schema:

Beställ senast	Leverans vecka
30 april	21
30 juli	35
30 oktober	46

En förutsättning för att få utnyttja de förmånliga priserna är att det finns pengar på ditt insatskonto, d v s du har haft virkesleveranser till Norrskog. Betalning sker per faktura med betalningsvillkor 30 dagar netto från leveransdatum till önskat verk. Inköp får endast göras för eget bruk, ej säljas vidare eller användas i egen byggfirma.

Beställning sker via fax, mail, brev eller telefon till NWP Forsa.

Telefon: 0650-377 20, **Fax:** 0650-377 29

Mail: lina.gustafsson@norrskog.se

Brev: NWP

Lundvägen 78
820 65 FORSA

Ordererkännande skickas inom några dagar efter beställning. Priserna är exkl moms.

*Bilder på profiler finns på hemsidan www.norrskogwoodproducts.se
Sortimentskatalog finns även att beställa från NWP Forsa.*

Erbjuder till trogna Norrskogsmemmar

Vara: Byggregel Gran

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
45x45	5,82 kr/lpm	6,69 kr/lpm		
45x70	8,18 kr/lpm	9,41 kr/lpm		
45x95	10,38 kr/lpm	11,94 kr/lpm		
45x120	14,04 kr/lpm	16,15 kr/lpm		
45x145	17,84 kr/lpm	20,52 kr/lpm		
45x170	20,88 kr/lpm	24,01 kr/lpm		
45x195	24,16 kr/lpm	27,78 kr/lpm		
45x220	26,44 kr/lpm	30,41 kr/lpm		

Vara: Kortregel Gran

Dim	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
45x45	6,53 kr/lpm	7,51 kr/lpm		
45x70	9,23 kr/lpm	10,61 kr/lpm		
45x95	11,65 kr/lpm	13,40 kr/lpm		

Vara: Finsågad Ytterpanel Gran

Dim	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
22x45	4,38 kr/lpm	5,04 kr/lpm		
22x70	6,08 kr/lpm	6,99 kr/lpm		
22x95	6,84 kr/lpm	7,87 kr/lpm		
22x120	7,60 kr/lpm	8,74 kr/lpm		
22x145	9,88 kr/lpm	11,36 kr/lpm		
22x170	12,93 kr/lpm	14,87 kr/lpm		
22x195	14,80 kr/lpm	17,02 kr/lpm		

Vara: Profilerad Ytterpanel Gran

Dim	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
21x120 Fjällpanel	7,97 kr/lpm	9,17 kr/lpm		
21x120 Halvspont	7,97 kr/lpm	9,17 kr/lpm		

Vara: Läkt

Dim	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
19x25	2,09 kr/lpm	2,40 kr/lpm		
25x38	3,23 kr/lpm	3,71 kr/lpm		
16x45 Lockl. fasad	4,18 kr/lpm	4,81 kr/lpm		
50x50 Trekantsprofil	5,67 kr/lpm	6,52 kr/lpm		

Vara: Råspont Ändspont

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
17x95	4,30 kr/lpm	4,95 kr/lpm		
21x95	5,33 kr/lpm	6,13 kr/lpm		

Vara: Invändiga paneler Furu kl. 1-2

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
13x95 Rustik/4019	4,89 kr/lpm	5,62 kr/lpm		
13x120 Rustik/4019	5,00 kr/lpm	5,75 kr/lpm		
13x95 Pärlspont	4,89 kr/lpm	5,62 kr/lpm		

Vara: Standardlist Furu A

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
12x44 Foder	7,86 kr/lpm	9,04 kr/lpm		
12x57 Foder	9,07 kr/lpm	10,43 kr/lpm		
12x70 Foder	10,60 kr/lpm	12,19 kr/lpm		
12x44 Sockel	7,86 kr/lpm	9,04 kr/lpm		
12x57 Sockel	9,07 kr/lpm	10,43 kr/lpm		
12x70 Sockel	10,60 kr/lpm	12,19 kr/lpm		

Vara: Profilerad list Furu A

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg
Best. lpm	Best. pkt	
21x45 Bröstlist	10,44 kr/lpm	12,01 kr/lpm
6x21 Foglist	4,14 kr/lpm	4,76 kr/lpm
8x33 Foglist	5,90 kr/lpm	6,79 kr/lpm
15x70 Forsafoder	10,85 kr/lpm	12,48 kr/lpm
15x95 Forsasockel	14,90 kr/lpm	17,14 kr/lpm
15x65 Forsataklis	10,85 kr/lpm	12,48 kr/lpm

19x44 Hålkärslis	8,27 kr/lpm	9,51 kr/lpm
21x70 Hålkärslis	14,48 kr/lpm	16,65 kr/lpm
27x27 Rundstav	11,06 kr/lpm	12,72 kr/lpm
21x33 Skugglist	7,95 kr/lpm	9,14 kr/lpm
21x44 Skugglist	9,85 kr/lpm	11,33 kr/lpm
8x21 Smyglist	4,14 kr/lpm	4,76 kr/lpm
8x33 Smyglist	5,90 kr/lpm	6,79 kr/lpm
15x57 Snedtaklist	10,85 kr/lpm	12,48 kr/lpm
21x21 Ytterhörnlis	7,95 kr/lpm	9,14 kr/lpm
27x27 Ytterhörnlis	11,00 kr/lpm	12,65 kr/lpm
15x15 Trekantslist	5,04 kr/lpm	5,80 kr/lpm

Vara: Planhyvlad Fura A

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
15x27	6,80 kr/lpm	7,82 kr/lpm		
15x70	11,76 kr/lpm	13,52 kr/lpm		
15x95	15,56 kr/lpm	17,89 kr/lpm		
21x21	6,66 kr/lpm	7,66 kr/lpm		
21x44	10,2 kr/lpm	11,78 kr/lpm		
21x70	15,18 kr/lpm	17,46 kr/lpm		
21x9	18,60 kr/lpm	21,39 kr/lpm		
21x120	24,7 kr/lpm	28,46 kr/lpm		

Vara: Reglar Impregnerat klass AB

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
45x45	7,12 kr/lpm	8,19 kr/lpm		
45x70	10,62 kr/lpm	12,21 kr/lpm		
45x95	13,69 kr/lpm	15,74 kr/lpm		
45x120	17,85 kr/lpm	20,53 kr/lpm		
45x145	19,60 kr/lpm	22,54 kr/lpm		
45x170	25,07 kr/lpm	28,83 kr/lpm		
45x195	27,75 kr/lpm	31,91 kr/lpm		

Vara: Reglar Impregnerat klass A

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
70x70	18,24 kr/lpm	20,98 kr/lpm		
95x95	32,67 kr/lpm	37,57 kr/lpm		

Vara: Trall Impregnerad klass AB

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
21x95 Org.	5,83 kr/lpm	6,70 kr/lpm		
22x95 Klyv.	6,41 kr/lpm	7,37 kr/lpm		
28x95 Klyv.	9,47 kr/lpm	10,89 kr/lpm		
28x120 Klyv.	9,82 kr/lpm	11,29 kr/lpm		

Vara: Byggtimmer & Stängselstolp Impregnerat

Dim.	Pris vid köp av pkt	Pris inkl plocktillägg	Best. lpm	Best. pkt
120x140 byggtimmer	53,2 kr/lpm	61,18 kr/lpm		
6x175 svarvad stolp	11,87 kr/lpm	13,65 kr/lpm		

Vara: Pellets 8 mm

Best antal säckar	Storsäck 600 kg	1,80 kr/kg
-------------------	-----------------	------------

Namn:

Gatuadr.

Postadr.

Telefonnr:

Faxnr:

Mailadr

Leverans önskas till:

Ordererk. önskas via:

Skogsägarkvinnorna träffades i Ånge

En kylig fredagsmorgon träffades Norrskogs skogsägarkvinnor vid Östavallsågen utanför Ånge. Platschefen Jonas Bengtsson tog med oss på en rundvandring där vi fick följa stockens väg genom sågverket.

Text: Stina Hamvall
Foto: Anna-Karin Salinas



Mera Norrskogsindustri fick vi oss till livs vid limträfabriken Glulam i Ljungaverk där Jörgen Svedin visade oss fabriken. Efter detta fick vi information av Maria Boström från 'Kraftsamling Skog'.

Lördagen inleddes med Enar Augustsson, Norrskogs nye ekonomiska rådgivare i Sundsvall. Han informerade om ekonomiska frågor för den enskilde skogsägaren. Efter många frågor och diskussioner åkte vi vidare till Jan-Erik Swedbäck utanför Ånge. Med två anställda, i sitt företag Ensillrestugan, tillverkar han timmerhus. Jan-Erik är en ivrig förespråkare för nätverk på olika nivåer. Han är involverad i lokala nätverk och själv medlem i Föreningen Svenska Timmerhus som har 60 medlemmar och ser det som en framgångsfaktor för sitt företag.

Under träffen bildades en informationsgrupp inom nätverket "Skogsägarkvinnorna Norrskog" bestående av Marianne Eriksson, Anna Bergek, Anita Osterling,

i Norrskog på studiebesök hos Ensillrestugan vid den träff vi hade i Ånge 23-24 februari. Bra uppslutning, närmare 20 kvinnor. Besökte Glulam, Östavall och Ensillrestugan. Lärde oss om generationsskifte, deklarerar mm och blev informerade om Kraftsamling skog.

Lizzy Malmenholt och Karin Isaksson. De skall ha ett övergripande ansvar för information och kontakter både inom och utom Norrskog. "Skogsägarkvinnorna" finns över hela Norrskogs verksamhetsområde, mer information om detta kommer att finnas på www.norrskog.se så småningom.

Nästa träff för Skogsägarkvinnor blir i samband med SM i Skog 25-26/5 i Sollefteå. Välkommen att följa med!

TACK till Anita Osterling och Margareta Stenberg som ordnade vår intressanta träff i Ånge!



...och i Östersund

Skogsbruksplaner, grot och försäljning av sågade trävaror. Det var några av programpunkterna när Norrskogs kvinnonätverk träffades i Östersund i december.

Nätverket Norrskogskvinnor anordnar regelbundet träffar för kvinnor som vill lära sig mer om skog samt lära känna andra skogsintresserade kvinnor. Vid mötet i december slöt 18 kvinnor upp.

Ett studiebesök på Jämtkrafts kraftvärmeverk utanför Östersund gav en tydlig signal om att skogen kan användas på fler sätt än för att tillverka papper och brädor. Kraftvärmeverket eldas främst med bibränsle, där 50 procent är biprodukter från sågverk. 25 procent är grot - det vill säga grenar och toppar från skogen, som också låg samlat i stora högar utanför

byggnaden.

Därefter följde ett besök hos säljaren Hans Nässén på NWP, Norrskog Wood Products. Hans Nässén gav en spännande bild av hur marknaden för sågade trävaror ser ut och hur han jobbar med försäljning av produkter från NWP:s sågverk, hyvlerier samt limträfabriken Glulam.

Avslutningsvis berättade Alpha Wikner, inspektor i Sollefteå, om skogsbruksplaner och hur en skogsägare kan få bättre överblick och ekonomi med hjälp av en sådan.

Text: Anna Bergek

Så var det dags igen!

Per har varit här. Inte lika kraftfull som Gudrun, men ändå tillräckligt stark. 12 miljoner kubikmeter som ramlat huller om buller.

Strax började det krylla av färggrant klädda män med brummande redskap i händerna. Och statistiken drog igång... 2 döda inom loppet av en dag.

Man kan undra om vi här i Norrland ska klara oss från kommande Per och Gudrun. Visserligen fick jämtlandsskogarna sig en kyss av snön i oktober-november, men riktigt som i södra Sverige blev det inte. Likväl kan jag tänka mig att vi även här kommer att ge oss ut med motorsågen framöver vårkanten, en del har säkert redan gjort det mellan snöperioderna denna underliga vinter.

Ska vi då klara oss från olyckor? Är vi bättre förberedda, duktigare att hantera "svåra" träd?

För bara drygt ett år sedan omkom en man här uppe, utanför Gudruns hemvist. Så inte är vi förskonade, vare sig vi

vill tro det eller ej.

Finns det sätt att klara sig undan olyckor? Ja, kanske inte till 100% men visst kan man minska riskerna rejält! Har du rätt inställning till det arbete du ska göra? Rätt utrustning? Och inte minst; kondition? Det är så svårt att bromsa takten när man väl kommit igång! Sågen liksom gör en oövervinnerlig, man blir starkare, springer fortare och adrenalinet flödar. Och man ser för sitt inre hur virkeshögen växer. Kanske man också tänker tillbaka på gamla tider och gläds åt att sågarna är så lätta idag, man kan rentav såga med en hand...

Visst är det bra att tro på sig själv, det ska man göra. Men det är inte dumt att veta sin begränsning, det kan bespara en många otrevligheter.

För din egen skull; ta chansen att rosta av dina kunskaper genom en studiecirkel för motorsågskörkortet.

Text: Anette Thelberg
Kontaktperson Säker Skog



NN Vill du ta motorsågs-körkort?

Nu drar vi igång studiecirkel i ämnet med ett 20-tal nyutbildande cirkelledare.

Cirklarna är upplagda på åtta träffar och beräknade för åtta deltagare.

Beroende på antal deltagare kan avgiften variera något, men i samtliga fall ingår ett provtillfälle med uppsågning och teori-prov samt körkortsavgift.

Vi rekommenderar att Du har lite erfarenhet av motorsågning sedan tidigare.

Är Du ren nybörjare föreslår vi en traditionell instruktörsledd kurs eller en längre cirkel med erfaren cirkelledare. Meddela Din SV-avdelning vilket av alternativen som är aktuellt.

Vill Du anmäla Dig eller veta mer: Ring ditt närmsta kontor för Studieförbundet Vuxenskolan redan idag!

Östersund 063-10 29 50

Krokom 0640-617 42

Brunflo 063-229 08

Järpen 0647-61 13 11

Lit 0642-104 20

Sundsvall/Timrå 060-12 19 80

Svenstavik 0687-106 03

Härnösand 0611-194 44

Hammarstrand 0696-108 07

Kramfors 0612-141 91

Strömsund 0670-126 10

Sollefteå 0620-128 20

Rekordpriser på skogsfastigheter

Också en typ av skogsfastighet...

Foto. Sidney Jämthagen



Det senaste året har köparna betalat rekordpriser på skogsfastigheter.

De senaste två åren har ökningen varit cirka tio procent per år, för att landa på ett snittpris på cirka 208 kr/m³sk för år 2006 i Jämtlands län.

Bakom prisstegringen ligger ett lågt ränteläge, en stark sågverkskonjunktur och likvida medel att placera i fast egendom. Många ser skogsfastigheter som en säker placering och som ett alternativ till aktier.

Många uppskattar tillgången p.g.a. att man kan styra kassaflödet. Störst efterfrågan har varit på mindre fastigheter runt 30-60 hektar som är ansluten till ett viltvårdområde och med en enklare skogsskoja på fastigheten. Helt klart har efterfrågan varit större än utbudet.

DYRT I SÖDER

Många undrar hur länge det kommer att fortsätta. Man kan inte räkna med en ökning på cirka 20 procent per år som det har varit de två senaste åren.

Skillnaden i pris mellan norr, söder, kust

och inland är fortfarande också stor. I Norrlands inland betalas skogsfastigheten med cirka 180 m³sk och i Götaland med cirka 374 m³sk under 2006.

En skogsfastighet i Småland är dubbelt så dyr som en i Norrland. Skillnaden i virkespriser och tillväxt är inte så stor att fastighetsvärdet skulle vara det dubbla. Detta gör att det fortfarande finns en dragningskraft för fastigheter i Norrland. Förr eller senare borde det komma en utjämning av fastighetspriserna.

Med de försäljningar som Norrskog har haft under 2006 - och med hjälp av lite statistiska uträkningar - kan man få fram en funktion som kan tillämpas som ett ungefärligt värde på en skogsfastighet.

Denna funktion ger en snabbindikation över ett fastighetsvärde. En fastighets värde kan inte bestämmas utan bara bedömas.

För värdering och försäljning tag gärna kontakt med Norrskog, Karl-Johan Andersson eller Enar Augustsson, för bästa resultat.

Text: Karl-Johan Andersson

NORRSKOG - FASTIGHET



Vi förmedlar skogsbruksfastigheter och gårdar i Jämtland och Västernorrland



Karl-Johan Andersson
Reg. fastighetsmäklare
Tel: 063-14 58 82
Mobil: 070-696 36 75
Fax: 063-12 89 28
Mail: karl-johan.andersson@norrskog.se



Enar Augustsson
Skogstekniker/Reg. fastighetsmäklare
Tel 060-15 58 35,
Mobil: 070-348 06 44
Mail: enar.augustsson@norrskog.se



Vad och hur ska Norrskog kommunicera?



Hur ska vi göra Norrskogs mervärden tydligare? Finns det trender eller attitydförändringar i omvärlden som Norrskog bör ta till sig och dra nytta av? Ideologi och affärer - går det ihop? Det var några frågeställningar som Norrskogs så kallade referensgrupp - eller tankesmedja - diskuterade när gruppen träffades i Östersund. - Det är oerhört nyttigt att träffas och förutställningslöst diskutera en rad frågor som rör föreningens verksamhet, menade Norrskogs informationschef Anders Ohlsson. På plats fanns även representanter från Norrskogs styrelse vilket Anders Ohlsson ansåg vara en styrka i gruppen arbete. Foto: Sidney Jämthagen

Minnesbilden

En militär klassiker Be-Bo svensktillverkad med 18" svärd och som vägde 15 kilo marknadsfördes av Gustav Holm Co i Göteborg. Motorsågen var ett rejält kraftpaket, skriver Arvo Pekonen i Strömsund och som skickade in bilden. Vi tackar Arvo och hoppas att fler följer Arvos exempel.



Skicka in en bild på din gamla motorsåg eller ditt gamla skogsredskap. Skicka med en kort text och underteckna med ditt namn och din adress. Alla publicerade bidrag belönas med något ur Norrskogs profilgarderob. Skicka ditt bidrag till jamthagen@telia.com eller Redaktören AB, Morellvägen 47, 831 62 Östersund. **Har du några frågor är det bara att ringa Norrskogs informationsavdelning 0612 - 71 87 40.**



Ann-Sofi Kännegård (t.v.) driver Sörbygården i jämtländska Grytan. Bed & Breakfast, familjärt lantgårdsboende, konferensmöjligheter, relax och hästverksamhet är något av allt som hon och gården har att erbjuda. Kanske ett bra exempel på vad man kan hitta på den nya sajten. Här ses Ann-Sofi tillsammans med LRF:s Ing-Marie Jirhed.

Nu finns sajten www.inatur.se där alla aktörer inom naturturism kan ha en marknadsplats. – Sajten kommer att ha landets största utbud inom naturturism, säger Kristina Rådkvist som är LRF:s marknadschef.

Är sajten www.inatur.se något för dig?

Har du arrangemang, aktiviteter, boende eller upplevelser kopplade till den svenska naturen kan kanske www.inatur.se vara din nya chans att nå ut till kunderna via Internet.

Norrskogs, LRF:s och Fiskevattenägarnas medlemmar får ett specialpris på annonseringen på den nya sajten under sajten första tre år. Men då måste du anmäla dig tämligen omgående.

Sajten erbjuder två annonsalternativ:

Det första är exponering samt boknings- och betaltjänst. Det andra är endast exponering.

- För det förstnämnda alternativet tar vi ingen fast avgift men tio procent provision på kundens försäljning via www.inatur.se. Det andra exemplet kostar 2 500 kronor per år, skriver Kristina Rådkvist.

Tycker du det låter intressant så bokar du din annons på test.inatur.se där du registrerar dina uppgifter. Har du några frågor ringer du LRF:s medlemsservice telefon 020 - 44 44 33.

När denna tidning ligger i din brevlåda är sajten redan igång så gå in och kolla om den kan vara något för dig.

Text & foto:
Sidney Jämthagen

Idérika skogägare

Jaktguidning, hampaodling, upplevelser i fåbodmiljö, fiskecamping, tillverkning av brasved, vindkraft och strutsfarm - det är verksamheter som kan komma att etableras inom den närmaste tiden i Rätan, Böle och "Högarbyarna" i södra Jämtland. Detta som en konsekvens av en nyligen avslutad studiecirkel med aktiva "Norrskogare" i ämnet "Utveckla skogsgårdens affärer" förlagd till Bygdegården i Rätansböle.

Efter inventering av den egna fastighetens dolda resurser kunde det konstateras att mycket, för att inte säga merparten, är outnyttjat. Det är inte bara skog för traditionellt skogsbruk. Naturligtvis diskuterades det skog i traditionell mening, som effektivare skogsskötsel, uttag av specialsортiment och samverkan i olika former. Här finns resurser, utomordentliga jaktmarker, fiske i tjärnar bäckar och åar, naturupplevelser, fåboddar, skogskojor, bostäder för permanent boende osv. Närheten till Klövsjö - Vemdalenområdet med 2500 fritidshus, samt Europaväg 45 rätt igenom bygden.

- Vilken marknad och vilka möjligheter som inte utnyttjas, var den samstämmiga uppfattningen bland deltagarna. - Men varför?, frågade sig deltagarna, och frågan var berättigad eftersom det finns efterfrågan på produkterna.

Svaren var skiftande: Tiden räcker inte till, förvärsarbete, svårigheter att komma igång, några

tyckte att de var för gamla. Men kunskapen, viljan och intresset finns. Kan det möjligen vara så att ytterligare inkomster inte behövs? Oaktat de "hinder" som radades upp finns drömmen och framtidstron. Som en händelse i tiden projekterar RDH - Rätan, Digerberget, Handsjöbyn - etablering av vindkraft, ett ämne som bokstavligen var "hett" vid varje sammankomst.

Deltagarna sammanfattade studiecirkeln som tänkvärd och intressant i trevlig samvaro, med uppslag och möjligheter till utveckling av bygden. Avslutning sker på vårvintern med studiebesök, kanske rentav i någon cirkeldeltagares nystartade verksamhet.

Studiecirkeln har genomförts av Bergs skogsbruksområde i samverkan med Studieförbundet Vuxenskolan i Svenstavik.

Text & Foto:
Torbjörn Persson



Fr.v.: Jan-Ola Eriksson, Anders Magnusson, Eivin Johansson, Sven Lundgren, Karl-Ove Karlsson, Lennart Larsson, Carl-Johan Nordgren och Anders Nordgren. Sven-Erik Edenström, Bertil Hammargård.